

1. 一番興味を持ったところはどこですか？

売上目標の作り方。どこに着眼すればいいかをわかりやすく説明している点のため、スッと入ってきました。

2. セミナーを受ける前と後とでは、あなたの中に、どのような変化がありましたか？

目標の作り方、ふり返りの大切さに再認識できました。

3. すぐに実行に移したいことは何ですか？

行動目標を定める。

ふり返る。

4. 全体の感想・講師へのメッセージなど

営業職のため、会社のフォローアップの作り方を学びたいと欲
せやくもに売上げを上げることから、効率的な売上げの
作り方を知りたいと感じました。
ありがとうございました。