

2. セミナーを受ける前と後とでは、あなたの中に、どのような変化がありましたか？

財務に対する苦手意識を少し取り払えたかと思っています。

利益を上げるには売上だけではないこともわかるようになったが、  
実際に図、例題を使用して、イメージがわきました。

色々なパターンを組ませて、自社に向いているものを探しています。

2. セミナーを受ける前と後とでは、あなたの中に、どのような変化がありましたか？

予算の立て方が変化した。

今までは、年間予算は、前年の売上だけで計画を立てていましたが、

特に、根拠もなく、前年の何%UPの4だったんですが、予算は、

増やす(売上)項目の他にも、経費削減も予算計画に入れることができること知り、  
会社全員で取組む雰囲気をつくっていったんです。

2. セミナーを受ける前と後とでは、あなたの中に、どのような変化がありましたか？

初めてセミナー中に質問ができました！恥ずかしい気持ちも強く、

いっつも気になっ所に所を聞けずにいっていたので…。どういった自分の中で

起こった変化に気付けたのはとても嬉しかったです！

2. セミナーを受ける前と後とでは、あなたの中に、どのような変化がありましたか？

粗利率を上げるにはどうしたらいいかを考えながら仕事をした。

単なる売上げアップ(薄利多売)ではなく、付加価値  
にする売上げアップ(売上の質)を目指した。