

本日個別コンサルを受講しました。

二木先生、ありがとうございました!!

スタート時は

- ・「経営理念」の基となるキーワードはいくつか出ているが、まだじっくり来る言葉にしぼりきれていない。
 - ・ビジョンも10年後の業界の未来予想図はぼんやり見えるものの、自分の理想の姿が見えない。
 - ・理念やビジョンがまとまっていないので、行動計画を立てられない
- といった状況でした。

二木先生といろいろと話をしながら、最終的に「ビジョナリーコーチング」をしていただきました。

現状を分析、理想の姿を言語化、その上で環境・行動・能力と各項目で取るべき対策を書き出していただきましたが、基本的には書かれていることは先生が私から引き出してくださいました言葉です。

自分の中にある答えやキーワードが形となって現れた感じで、課題とそれに対してすべきことがスッキリしました!

これをベースにSWOT分析の戦略に落とし込んだり、時系列に沿って行動計画を立てていくようにします!