

本日個人面談に行ってまいりました。

売上の計画や数字などはうまく立てられないまま臨みましたが、考えていたビジョンを先生と一緒に掘り下げていくうちに、売上の数字もポン！と出て来たのが印象的でした。

■経営計画のおおよその骨組み

■過去の宿題（ササッとでも取り組んだもの）

があると、先生と一緒に考えて頂けるので緊張せず、2時間楽しく過ごさせていただきました。

先生ありがとうございました。