

1. セミナーを受ける前と後とでは、あなたの中に、どのような変化がありましたか？

・利益をあげるためにはどこか1つをあげたり削ったりしないといけないのかと思っていましたがセミナーを受講して数か所を少しずつ調整するだけで大きく影響することがわかり驚きました。そして、ブロックパズルの図で家計と会計の関係を知り「経済が回る」の仕組みを改めて実感できたように思います。

・今までよく耳にしていた経営戦略や経営計画、経営課題の意味することが理解できました。変動費や固定費などの意味は理解できていましたが業種によって考え方が異なることは発見になりました。粗利率や労働分配率の少しの変化で利益が左右されるのは面白いと感じました。

・今までは社員の気持ちでしか仕事をしていませんでした。
会社のお金の流れを把握でき、少しの変化でも利益を上げられるんだなど。
「少しであれば皆、頑張れると思う」と他部署のリーダーが言っていましたが、本当にその通りだと思います。では、具体的に、その少しの変化とは何なのか？
皆でできる事、私にできる事を考えたいと思います。また、その変化について皆で話し合える場があっても良いなと思いました。

・利益を増やすための行動をただ売り上げを増やすだけではなく、粗利率や労働分配率を考えてより効率的に行動に移す必要があると感じました。社員の負担が増え、売上だけが上がるような運用ではなく、仕入れを値引きする以外にも 作業時間の短縮などでも最終的な利益は増やすことができるので、明日からでも意識して取り組みたいと思いました

・これまで「利益を上げるために何をすればいいか考えなさい」と口で言われるだけでは何をどうすればいいのか全く分からず、そのためモチベーションも上がらなかったのですが、今回の研修で「どこに着目し何をどうすれば利益につながるか」がはっきり分かったのは大きな収穫でした。

