

気づきシート Q1, Q4

Q1 もし、延長戦（懇親会）で稲盛和夫さんが あなたの隣にいて、ご自身の人生や仕事、クライアントの課題等、今気になることを質問できるとしたら、どんなことを話したいですか？

Q4 Q1に関して本日の受講後、もし稲盛さんからアドバイスがあったとするなら、どんなことだと思いますか？ 妄想で構いませんので、稲盛さんになりきって自由に自分にアドバイスしてみましょう。

A1 経営者を経営に対して本気にさせるにはどうしたらよいか？

A4 「経営は強い意志で決まる」生半可な心構えでは会社を滅ぼすので、本気になれないのであれば経営者を辞めるべきである。

A1 独立するために必要なことは？

A4 「経営は強い意志で決まる」→独立を決める、これがないと仕事は取れない。役に立つ人物になれない！

A1 優秀な経営者とそうでない経営者との違いは？

A4 人生・仕事の結果＝考え方×熱意×能力 を実践し続けていること。しかも誰にも負けない努力で！

A1 あなたにとって幸せとは何ですか？ 何でしたか？

A4 まずは12カ条をやってみなさい！ 誰にも負けないくらい！

A1 5年後、10年後の方向性についてアドバイスをしていただきたい。

A4 迷わず目の前のことを誰にも負けない努力でやりなさい！

A1 販路拡大を考えた場合、何から始めるか？

A4 今の仕事の対価は適正ですか？ サービスに対してきちんと価格設定が必要なのでは？ 収益を生む努力は？ 自分なりに努力していますではNG！

A1 考え方と熱意の重要性をどう伝えるか？

A4 あきらめずに様々な角度からアプローチして気づきの機会をつくる。上長が楽しそうに仕事に取り組む姿を見せ続ける。

A1 自分らしく生きるとは？ 使命とは何でしょうか？ 成功の定義とは何だと思いますか？

A4 学んだこと、わかっていることを勇気をもって実践することで自分で見つけてください。必ずそれは見つかります。怠らず、一生懸命やっていたら必ず見つかります。

A1 私の仕事、事業を今後どのように展開していくべきか？

A4 経営とは利他行であり、相手を思いやる仕事ができているか？ 何の目的で事業をするのか？ 今一度、経営観を見つめ直してみる。事業目的は？ 具体的目標は？ 心底考え抜くこと！

A1 人の巻き込み方、人の動かし方

A4 大義名分が人を動かすので、なぜこの事業を行うのか情熱をもって語る（自分の事業の大義名分を真我から確立しておくことが大事）従業員とその家族を守るために会社を経営していることを伝える。相手が行動するスイッチを探す。

A1 値決めについて、状況、業種に応じた対策を知りたい

A4 値決めも大事だが、人間観について考えること！

A1 DCを広めるにあたって、どんな目標でアクションプランを立てますか？

A4 目標設定は「楽観的に構想し、悲観的に計画し、楽観的に実行する」。後は値決め。

A1 ①誰にも引けを取らない魅力をどのように言語したらよいか？ ②付き合うならどんな対象の方と付き合われてきたのか？

A4 ①利他の心を持ち誰にも負けない努力をしていますか？ 能力は未来進行形。可能性を信じ、強い意志を持ってください。思いは必ず実現します。②燃える闘魂を持ち、意志の強い方を想像してみてください。